



Services

STAGE MASTER

1

Valideur : V. Villemereuil

Date : 01/02/2020

Version :01

CONFIDENTIEL

Stage international Business developer **Durée 8 semaines minimum**

Projet de stage, axes de travail :

- **Positionnement de OSE SERVICES dans le marché Suisse**
- **Participation à la stratégie développement business, marketing et communication du stand d'Ose Services au salon EPHJ 2025**

Profil :

- **Niveau Licence 3 à Master 1 minimum ;**
- **Spécialité commercial/marketing souhaitée avec une appétence pour le domaine technique et scientifique ;**
- ***Autonomie, bonne aisance relationnelle et capacité rédactionnelle ;***
- ***Maîtrise de l'anglais.***
- ***En possession d'un permis de conduire***
- ***Bonnes compétences des outils informatiques***
- ***Capable de travailler dans une petite équipe de manière proactive***

Description :

OSE Services est une société spécialisée dans l'analyse physico-chimique sur site avec ses moyens de déploiements (appareil d'analyses chimiques sur site).

Les prestations de l'entreprise se scindent en 3 entités :

- OSE Art dédiée à l'analyse d'objets d'art
- OSE Industries dédiée au support technique et scientifique d'industriel
- OSE Consulting dédiée aux expertises notamment judiciaire et aux formations

Pour en savoir plus : www.ose-services.com

Dans le cadre de notre stratégie d'expansion internationale, nous souhaitons développer notre présence sur le marché suisse, principalement sur le secteur industriel.

Nous recherchons un(e) stagiaire dynamique et proactif(ve) pour nous accompagner dans cette démarche, notamment à travers la préparation et la participation au Salon EPHJ, un événement de référence dans le domaine de l'horlogerie, de la joaillerie, et des microtechnologies.



Missions:

- **Localisation** : Au sein de l'entité OSE Services – 11 Route de la Salle -74960 ANNECY
- **Durée** : 8 semaines minimum
- **Objectif** : Développement business sur la Suisse de Ose Industrie

Dans le cadre de ce stage, vous serez directement impliqué(e) dans les activités suivantes :

1. Etude de marché :

- Analyser les besoins et attentes des entreprises suisses du secteur industriel
- Identifier les opportunités commerciales
- Identifier les concurrents locaux :
 - Identification des concurrents et des prestations physico-chimiques proposées (équipe scientifique d'intervention sur site, laboratoires d'analyse, cabinet d'expertise...)
 - Mise à jour annuelle du Benchmarking.

2. Stratégie de prospection :

- Élaborer un fichier de prospects qualifiés en Suisse.
- Identifier des actions marketing permettant de créer du réseau et de la visibilité en amont du salon. Par exemple : Etablir une liste d'entreprises suisse qui serait susceptibles d'être intéressés et procéder à l'envoi d'invitation.
- Préparer les outils de prospections adaptés

3. Préparation et participation au salon

- Participer à la mise en place des outils de communication et actions marketing en amont, pendant et aval du salon.
- Contribuer à l'organisation du stand (aménagement, matériel promotionnel, logistique)
- Participer activement au salon : accueil des visiteurs, présentation de OSE SERVICES, recueil des contacts et des besoins.
- Assurer une veille concurrentielle sur le salon
- Assurer la promotion de la présence d'Ose services sur les réseaux sociaux

4. Suivi Post salon

- Analyser les retombés du salon (leads, retours prospects)
- Assurer un suivi des prospects, ajout sur les réseaux sociaux

Modalités pratiques :

Rémunération : gratification mensuelle basée sur 35 heures semaines

Tuteur :

Contact : Manon Bergez Lacoste

Email : manon.bergez-lacoste@ose-services.com

Candidature : Envoyez votre CV et une lettre de motivation à l'adresse mail suivante :

manon.bergez-lacoste@ose-services.com

Nous avons hâte de vous accueillir et de collaborer sur ce projet ambitieux !